

---



# Entrepreneur Journal

---



Diario Guidato di 30 Giorni



Ibrido

Creato con LoomJournals

---

# Come Usare Questo Diario

---

Benvenuto nel tuo diario! Ecco alcuni consigli per sfruttarlo al meglio:

- 1 Dedica qualche minuto ogni giorno alla scrittura
- 2 Sii onesto e scrivi liberamente senza giudicarti
- 3 Cerca di scrivere alla stessa ora ogni giorno per creare un'abitudine
- 4 Rileggi le tue annotazioni settimanalmente per notare gli schemi



Scansiona per una guida dettagliata su come usare questo diario

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

**Data:** \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---

Data: \_\_\_\_\_

Ricavi: \_\_\_\_\_

Spese: \_\_\_\_\_

Nuovi clienti: \_\_\_\_\_

Punteggio di concentrazione  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10

Livello di energia (1-10):  1  2  3  4  5  6  7  8  9  10



**Vittorie di oggi** *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

---

---

---

---

---

---

**Decisioni chiave** *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

---

---

---

---

---

---

**La sfida più grande** *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

---

---

---

---

---

---