


Diario dell'Imprenditore



Diario Guidato di 30 Giorni



Ibrido



Creato con LoomJournals

Come Usare Questo Diario

Benvenuto nel tuo diario! Ecco alcuni consigli per sfruttarlo al meglio:

1 Dedicare qualche minuto ogni giorno alla scrittura

2 Sii onesto e scrivi liberamente senza giudicarti

3 Cerca di scrivere alla stessa ora ogni giorno per creare un'abitudine

4 Rileggi le tue annotazioni settimanalmente per notare gli schemi



Scansiona per una guida dettagliata su come usare questo diario

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*

Data: _____

Ricavi: _____

Spese: _____

Nuovi clienti: _____

Punteggio di concentrazione 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Livello di energia (1-10): 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



Vittorie di oggi *(celebra le tue vittorie — chiuso un accordo, rilasciata una funzionalità, ricevuta una rece...)*

Decisioni chiave *(decisioni importanti prese oggi e il ragionamento che le ha motivate)*

La sfida più grande *(la cosa più difficile che hai affrontato oggi — un problema, un contrattempo o una c...)*
