

---



# 営業ジャーナル

---



30日間のガイド付きジャーナル



テーブル/ログ

LoomJournalsで作成

---

## このジャーナルの使い方

---

ジャーナルへようこそ！より効果的に活用するためのヒントをご紹介します：

1 毎日数分間を書くための時間を確保しましょう

2 正直に、判断せずに自由に書きましょう

3 習慣化するために、毎日同じ時間に書くようにしましょう

4 毎週振り返り、パターンに気づきましょう



このジャーナルの使い方の詳細ガイドはスキャンしてご覧ください

## 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

# 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

## 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ





日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

# 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

# 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

# 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

## 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ





営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

## 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ



## 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

# 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

## 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

# 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

## 営業ジャーナル

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

日付	見通し	案件の価値	ステージ	活動	結果	次のアクション	成約予定日	メモ

